

# ゲストを他会場に紹介する手順

ゲストを他会場にお誘いする場合の考え方

## 【例会参加準備】

1. その会場の特徴（会場の方針、コアコンセプト、会員属性、規約、雰囲気等）を把握した上でゲストが入会する会場はその会場ベストなのか？  
紹介者がゲストと一緒に考えてください。

また紹介者が継続してゲストのフォローをすることができるかを検討する。  
※紹介者と違う会場にゲストが入会すると、退会率が上昇します。

2. 紹介者がその会場に参加してみて、実際の雰囲気を感じてください。  
※緑バッジで他会場参加できない場合、その会場に参加したことがある人から話を聞いたり、その会場の情報発信（公式サイト、各種 SNS など）を確認して把握する。

3. 紹介者がゲストに守成クラブ、アテンドする会場の説明をする。  
紹介者が事前にゲストに対してしっかり説明をしてください。  
また、ゲストの入会意思が固まってから例会に参加してください。

4. 自分が参加登録をした上で、ゲストを登録する。  
※緑バッジの場合は、申込前に参加する会場に事前確認をしてください。  
その会場の代表若しくは事務局に照会する文案。  
「私はベイサイド横浜会場の緑バッジです。●月●日開催の貴会場例会にゲストをお連れしたいと考えております。ベイサイド横浜では、相手会場の承諾があれば緑バッジがゲストを他会場にアテンドするのはOK、ベイサイド横浜会場代表の事前承認は不要」という決まりになっております。  
貴会場において、ベイサイド横浜会場の代表から連絡が必要ということでしたら、杉山代表から連絡をいれていただきます。  
申込についてお教えいただけると幸いです。

◆他会場へのゲスト紹介の際、紹介者が同伴必須の会場とゲスト同伴必須ではない会場があります。

### 【例会参加中】

1. 自分のビジネスよりもゲストのアテンドが優先です。  
ゲストが孤立しないように、事前に参加者名簿を確認して、参加者をゲストに繋いであげてください。
2. 大名刺交換や車座のサポートをしてあげてください。
3. お酒が出る二部会の参加は注意して申込下さい。  
※せっかく良い雰囲気の例会だったのに、お酒の席で印象が悪くなることもあります。  
特に、自分自身が参加したことがない会場の二部会の参加は注意してください。

### 【入会申込後】

1. 入会金、年会費の振込をゲストがしたことを確認し入金管理をしてください。  
※入金日から会員としての活動がスタートしますので可能な限り早めの入金が◎です。
2. 最低でも入会したゲストが赤バッジになるまでフォローをしてください。

守成クラブの市場拡大のご協力ありがとうございます。

自分が赤バッジになるために、大切な仲間をお誘いいただくのではなく、大切なお仲間のビジネス発展のために、守成クラブをご紹介いただけると幸いです。入会することよりも、辞めない事の方が何倍も大切です。

ベイサイド横浜会場では入会意思が固まらないとゲスト参加できませんが、他会場では入会前提でないゲストが参加していることが散見されます。

入会意思が低いゲストは、あなたのゲストさんの入会意欲を低下させる場合がありますのでご注意ください。

どうぞよろしくお願い致します。

守成クラブ ベイサイド横浜会場  
世話人会